



Веб-разработка
Интеграция и внедрение
SEO продвижение
Сопровождение

Аккредитованная ИТ-компания
ИНН — 3435126389



КТО МЫ

и почему нам можно
доверять

ООО "34ВЕБ"

Аккредитованная ИТ-
компания

ИНН — 3435126389

01/ Более 10 лет в сфере
разработки интернет
проектов и маркетинга

02/ В команде 34ВЕБ только
опытные и
квалифицированные
специалисты, нас 20+

03/ Обеспечиваем высокое
качество результата и
выполнения взятых
обязательств



ПРИНЦИПЫ НАШЕЙ КОМПАНИИ

01/ Решаем задачи бизнеса клиента

02/ Обеспечиваем прибыль компании

03/ Ценим и обеспечиваем комфорт клиента и наших специалистов

04/ Достигаем цели клиента и наши собственные

Как это работает:

Мы ценим время и ресурсы. Определяем задачи бизнеса клиента и решаем их.

Бизнес должен генерировать прибыль.

Рекомендация - лучшее продвижение компании. Нас рекомендуют клиенты и наши специалисты.

Достижение целей - стимул для развития и совершенствования - бизнес-процессов, профессиональных навыков.

НАШИ КОМПЕТЕНЦИИ

Технические компетенции

- Все разработчики в штате и сертифицированы в "1С-Битрикс"
- Реализованы проекты в сферах e-commerce, производства, b2c и b2b.
- Предпроектный анализ и составление технического задания
- Специализированное программное обеспечение

SEO - поисковое продвижение

- Опыт продвижения сайтов в сферах производства, e-commerce, недвижимость, Noreca, b2c и b2b
- Индивидуальный и точечный подход к проектам
- Семантика, внутренняя оптимизация, внешние факторы, работы с контентом, аналитика

Внедрение CRM Битрикс 24

- Объединение компании в единой системе
- Пакетные внедрения и индивидуальные для b2c и b2b
- Автоматизация бизнес процессов компании
- Объединение коммуникаций в рамках одного окна, чаты, телефония, мессенджеры

УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат
внедрения B2B
кабинета дилера



>2500
дилеров в
кабинете

Внедрение B2B кабинета для производителя автохимии и бытовой химии "GRASS":

- **X2** - Рост количества дилеров в личном кабинете без роста административных расходов на отдел по работе с дилерами
- **98%** - Заказов из личного кабинета дилера
- **1 минута** - оформление заказа из 500 и более позиций номенклатуры
- **50%** - Экономия на ФОТ для отдела по работе с дилерами
- **более 1 млн.** - индивидуальных цен для дилеров
- **2 минуты** - у дилера на формирование рекламации по форме ТОРГ 2

И еще много полезных сервисов для дилера.

УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат
внедрения B2B
кабинета дилера



СТРОЙМАТЕРИАЛЫ

>1000

дилеров в
кабинете

Внедрение B2B кабинета для производителя лакокрасочных и строительных материалов "ВИТ" - volgogostroy.ru:

- **X1,75** - Рост количества дилеров в личном кабинете без роста административных расходов на отдел по работе с дилерами
- **98%** - Заказов из личного кабинета дилера
- **1 минута** - оформление заказа из 500 и более позиций номенклатур
- **более 0,5 млн.** - индивидуальных цен для дилеров
- **рекламации** - система создания и согласования
- **1С-Предприятие** - интеграция

и многое другое

УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат
внедрения оптово-
розничного
интернет-магазина



>15000
онлайн
заказов в
месяц

Внедрение оптово-розничного интернет-магазина крупного поставщика автомобильных масел, автозапчастей и аксессуаров “Кингойл” - carlion34.ru

- **Индивидуальные цены** для каждого дилера на отдельные позиции, для маркетплейсов, для розничных клиентов
- **Маркетплейсы** - интеграция с маркетплейсами ОЗОН, Яндекс.Маркет, Wildberries
- **х3** - Рост онлайн продаж
- **Интеграция 1С** - товары, цены, контрагенты
- **Сервис подбора автозапчастей и аналогов** - автоматизированный подбор запчастей у поставщиков и онлайн продажа

УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат
разработки
информационного
сайта

ne
moloko

1 место
Рейтинг
Рунета



Информационно - презентационный
сайт - ne-moloko.ru:

- **1 место “Рейтинг Рунета”** - в номинации “Потребительские товары и услуги”
- **Удобный дизайн** - Современный, информативный и стильный дизайн
- **Адаптивность** - комфортное отображение на различных устройствах
- **Мультиязычность** - сайт на двух языках
- **> 1,5 млн.** - Просмотров сайта ежемесячно



УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат за 9
месяцев SEO
продвижения

60000
посетителей
сайта в мес

Поисковое SEO продвижение интернет-магазина автомобильных запчастей - redcar.com.ru:

- **X2** - рост посетителей на сайт
- **60 тыс** - посетителей ежемесячно
- **1,87** - продаж на клиента
- **1,14** - запросов обратного звонка на клиента
- **2,56** - переходов в корзину на клиента
- **1,4** - заполненные заявки на клиента



УСПЕХИ НАШИХ КЛИЕНТОВ

результат за 10
месяцев от
внедрения UDS



4,33
млн руб.

Внедрение UDS в итальянский ресторан “Наполи”:

- 1 190 000 ₺ - Экономия на прямых скидках
- 1 700 000 ₺ - Выручка от клиентов из рубрикатора UDS App
- 1 010 000 ₺ - Выручка от клиентов по рекомендации в UDS App
- 285 450 ₺ - Экономия на SMS-рассылках
- 146 190 ₺ - Экономия на печати бумажных сертификатов

Лояльность:

- 4 630 000 ₺ - Выручка с повторных покупок
- 2,42 - Покупок на клиента (возвращаемость)
- 4,95 - средняя оценка за обслуживание

**МОЙ
БИЗНЕС**
продвижение
на экспорт
Волгоградская область



Бискуит^{ЖК}



QUERS

**ВОЛТАЙР
ПРОМ**

СРЕДИ НАШИХ РАБОТ

Компании, которые
нам доверяют

**ne
moloko**

GRASS

TITAN



PRIMEBEEF
PREMIUM BLACK ANGUS BEEF

ВЭСЦ
ВОЛГО ЭЛЕКТРО ШИТ



**ВОЛЖСКИЙ
АБРАЗИВНЫЙ
ЗАВОД**

**НВ
ПЗ**
ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ
ОБЪЕДИНЕНИЕ

ПЕРЕСВЕТЮГ
строим настоящее

акварель
ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР

**МАГАЗИН ЕЛТЫШЕВА
Естрой**



**Волжский
мебельный
комбинат**



JAN & PARASKEVA

**СУШИ
БОКС**



**энергомаш
сервис**

И МНОГИЕ ДРУГИЕ

ECOSEALS



ОБСУДИТЬ ПРОЕКТ

Руководитель 34ВЕБ - Лоскутов Евгений

+7-903-317-4046

mail@34web.ru

 [@Loskutov_e](https://t.me/Loskutov_e)

+7(961) 073-34-43

34web.ru